

Projektshop LES

Juniorenbetrieb der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim e.V.

Geschäftsbericht 2014 Unser Erfolg geht weiter.



z u k u n f t s f ä h i g





Projektshop LES e.V.

Sortiment	4
Organisationsform	5
Organisationsplan	6
Geschäftsprozess und Warenfluss	7
Tätigkeitsbericht der Abteilungen	8
Juniorenfirmenmesse in Ulm	16



Lokal-EXPO-Services

Das Konzept	18
Unsere Service-Pakete für Sie	19
Abteilungen	20
Übernahme der Juniorenfirma	22
Rückblick Messe 2014 - Plakat 2015	23



Coffeeshop LES

Coffeeshop LES

Das Konzept	24
Unser Geschäftspartner-Bühler Catering	25
Kaffeemaschinensortiment	26
Exemplarische Geschäftsprozesse	27
Wichtige Kunden	29
Geschäftszeiten-Kontakt	29
Weihnachtsaktion 2014	30
Während der Arbeit im Lernbüro	31
Der Coffeeshop auf der Messe in Ulm	32
Flyer	35



Sell4u

Marketing	36
Buchhaltung	37
Nachhilfe/Verkaufsstand	38
eBay	40
Messebericht	42

Rückblick auf die Mitgliederversammlung 2014 44

Impressum 46

Homepage der Juniorenfirmen 47

Die Juniorenfirma „Projektshop LES e. V.“

Qualifizierung junger Menschen in „Young enterprises“

Wirtschaftliche Gestaltungskompetenz als Basis für eine spätere berufliche Tätigkeit und Selbstständigkeit

Die Fortentwicklung des Schwerpunktes „Handlungsorientiertes Lernen in Lernfirmen“ ist ein integraler Bestandteil des Schulprofils der Ludwig-Erhard-Schule. Ein wichtiges Ziel unserer Lernfirmen besteht darin, über reale bzw. simulierte Geschäftsprozesse systematisches Denken in Form von System- und Lenkungswissen zu fördern und den Schülerinnen und Schülern die Fähigkeit zu vermitteln, komplexe Handlungszusammenhänge zu verstehen und in der Praxis umzusetzen.

Hierzu wurde in den vergangenen Jahren an der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim eine Struktur von realen und simulierenden Lernfirmen entwickelt, die es erlaubt, junge Menschen für Geschäftsprozesse zu sensibilisieren und diese unter betriebswirtschaftlichen Gesichtspunkten zu analysieren bzw. zu bewerten. Als Mitarbeiter/innen können unsere Schüler im Rahmen realer bzw. virtueller Lernfirmen Systemdenken, Teamarbeit und Kundenorientierung erwerben und einsetzen. Ganzheitliches, prozessorientiertes Lernen bildet somit eine wichtige Ergänzung zum bewährten fachsystematischen Unterricht.

Rahmenbedingungen für die Qualifizierung

- Juniorenfirmen und Übungsfirmen können im Rahmen betrieblicher Geschäftsprozesse ihren Mitarbeitern wirtschaftliche Handlungs- und Gestaltungskompetenz effizient vermitteln und entsprechen vorgegebenen Qualitätsstandards des Lernens.
- Lernfirmen sind geeignet, die Qualität der

Wissens- und Kompetenzvermittlung durch Zusammenarbeit und Beratung nachhaltig zu verbessern.

- Zur Unterhaltung einer arbeitsfähigen, nachhaltigen Struktur von Lernfirmen sind die personellen, sachlichen und organisatorischen Maßnahmen realisiert
 - professionell ausgebildete Lehrkräfte mit Spezialkenntnissen sind in vier Teams eingesetzt.
 - Lernbüros, Besprechungsraum, Lager, Messestand, Integrierte Unternehmens-Software (Microsoft Dynamics ERP), Präsentations- und Dokumentationsmittel (Beamer, Plotter, Stellwände) etc. sind vorhanden.
 - Die Juniorenfirma mit vier Profit-Centern arbeitet pädagogisch und wirtschaftlich erfolgreich. Gleiches gilt für die beiden Übungsfirmen.
- Kommunikation, Kreativität und Arbeitseffizienz haben sich aus Sicht der Schüler und Lehrer verbessert und tragen zu mehr Arbeitsfreude und Freude am Lernen bei.
- Zusätzlicher Arbeitsaufwand durch die Lernfirmen und der persönliche Ertrag der Lehrenden und Lernenden stehen aus Sicht aller am Qualifikationsprozess Beteiligten in einem angemessenen Verhältnis zueinander.
- Die Konzeption der Qualifizierung junger Menschen in Junioren- und Übungsfirmen wird von der Schulleitung der Ludwig-Erhard-Schule offensiv vertreten und ist Teil der Qualitätsentwicklung.

Das Geschäftsmodell unserer „Juniorenfirma“

Geschäftsideen, Organisationsstrukturen, rechtliche Konzeption, Finanzplanung, Risikoanalyse etc. sind alles Bausteine des Geschäftsmodells unserer Juniorenfirma. Dieses Geschäftsmodell muss jährlich überprüft und veränderten Gegebenheiten angepasst werden. Der Ideenreichtum der

Mitarbeiter ist dabei entscheidend für die Wettbewerbsfähigkeit und den Erfolg dieses Modells.

Im nachfolgenden Geschäftsbericht werden die wichtigsten Elemente der Juniorenfirma „Projektshop LES e.V.“ dargestellt, und über deren Geschäftstätigkeit wird berichtet.

Was ist eine Juniorenfirma?

Bei Juniorenfirmen handelt es sich im Gegensatz zu reinen Übungsfirmen um real am Markt operierende Unternehmen, die mit echten Produkten und echtem Kapital arbeiten. In der Bundesrepublik Deutschland wurde die erste betriebliche Juniorenfirma im Jahr 1975 in der Fahrradfabrik Friedrichshafen gegründet. Die

erste schulische Juniorenfirma entstand 1987 in einer kaufmännischen Schule, der Constantin-Vanotti-Schule in Überlingen. Neben zahlreichen weiteren schulischen Juniorenfirmen gibt es inzwischen auch seit 22 Jahren den Projektshop LES e. V.

Die Juniorenfirmen der Ludwig-Erhard-Schule

Eine Arbeitsgruppe entschied sich im Jahr 1992, an der Ludwig-Erhard-Schule ebenfalls eine Juniorenfirma zu gründen. Nach umfangreichen Vorbereitungen und der Klärung von pädagogischen und organisatorischen Fragen konnte der Projektshop LES e. V. im Schuljahr 1993/94 als erste Juniorenfirma im damaligen Oberschulamtsbezirk Karlsruhe mit der Arbeit beginnen.



Im Schuljahr 2000/2001 wurde mit dem Coffeeshop LES eine weitere Juniorenfirma ins Leben gerufen. Sie betreibt zwei Kaffeeautomaten im Lehrerbereich und bestückt diese mit hochwertigen Rohprodukten. Solche werden auch an andere Schulen verkauft, in denen ebenfalls vom Coffeeshop vermittelte Kaffeeautomaten in Betrieb sind.



Zu Beginn des Schuljahres 2006/2007 kam mit „Sell4u“ ein dritter Unternehmenszweig hinzu. Diese Firma nimmt gebrauchte Güter aus dem Kreis der Schulgemeinde in Kommission und bietet sie bei ebay zum Verkauf an. Die Geschäftszweige Verkaufsstnad und Nachhilfe kamen hinzu. In ihr arbeiten, wie auch im Coffeeshop LES, Schülerinnen und Schüler der Klasse BK 2a.



Mit der Firma Local-EXPO-Services trat zu Beginn des Schuljahres 2008/2009 der jüngste Spross unserer Juniorenfirmen-Familie auf den Markt. Diese im BK 1a angesiedelte Juniorenfirma organisiert im Auftrag des Regierungspräsidiums Karlsruhe die jährliche zentrale Übungsfirmenmesse.



Alle vier Juniorenfirmen arbeiten als eigenständige Profitcenter unter dem Dach eines gemeinsamen rechtlichen Trägervereins, dem bereits mehrfach genannten und 1993 ins Vereinsregister eingetragenen „Projektshop LES, Juniorenbetrieb der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim e.V.“.

Der Projektshop LES

Projektshop LES e.V.

Juniorenbetrieb der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim



Schoferweg 21

75175 Pforzheim

Tel. 07231 391843

Fax 07231 391844

E-Mail: projektshoples@gmail.com

Homepage mit Onlineshop:

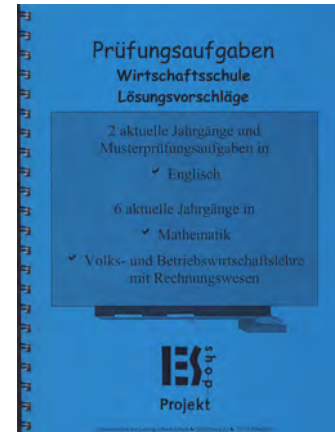
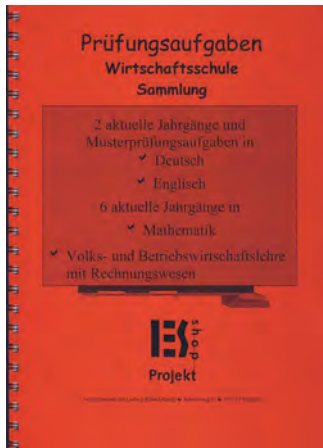
www.projektshoples.de



Ahmed Aktas, Naji Balasini, Fabio Alessio Di Fazio, Kübra Gültepe, Valentina Hajdinjak, Julian Herrmann, Melina Ho, Armand Inag, Fatee Ismail Kheder, Malin Mirhan Kitar, Mazlum Mutlu, Ayhan Özyanik, Fabiola Salustro, Til Schlafer, Marco Schmid, Julia Smirnow, Laurin Stäblein, Reyhan Tekdas, Melisa Turan, Onur Yildiz

Das Sortiment

Unsere Prüfungsaufgabensammlungen mit Lösungen für die Wirtschaftsschule bieten wir allen kaufmännischen Schulen des Landes Baden-Württemberg an. Die Lösungen in den Fächern Englisch, Mathematik sowie Volks- und Betriebswirtschaftslehre mit Schriftverkehr werden von Lehrkräften der Ludwig-Erhard-Schule ausgearbeitet. Sie zeichnen sich besonders durch eine ausführliche und schülergerechte Darstellung aus.



LES shop
Projekt

Die Organisationsform

Unsere Juniorenfirma ist als Wahlfach im Bereich der 2jährigen Berufsfachschule für Wirtschaft (kaufmännische Berufsfachschule) angesiedelt.

Die Juniorenfirma wird als eingetragener Verein jeweils von den Schülern und betreuenden Lehrern einer Wirtschaftsschulklasse betrieben und zwar im 2. Halbjahr des 1. Schuljahrs und im 1. Halbjahr des 2. Schuljahrs.

Die Arbeit in der „Firma“ erfolgt einmal pro Woche dreistündig. Als Geschäftsraum dient ein Lernbüro, das mit Computern, Telefon, Telefax, Anrufbeantworter und diversen Büroschränken ausgestattet ist.

Im Projektshop LES e. V. gibt es die Abteilungen Beschaffung, Marketing, Personalwesen/ Organisation, Rechnungswesen, Sekretariat mit EDV-Service.

- § 1: Der Verein führt den Namen „Projektshop LES, Juniorenbetrieb der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim e. V.“ Er hat seinen Sitz in Pforzheim.
- § 2: Zweck des Vereins ist die Förderung und Verwirklichung kaufmännischer Erziehungs- und Bildungsziele durch aktive Teilnahme am Betriebsgeschehen.
...
Der Verein verfolgt ausschließlich und unmittelbar gemeinnützige Zwecke im Sinne des Abschnitts „steuerbegünstigte Zwecke“ der Abgabenordnung. Der Verein ist selbstlos tätig, er verfolgt nicht in erster Linie eigenwirtschaftliche Zwecke.
...
§ 4: Organe des Vereins sind der Vorstand, der Beraterkreis und die Mitgliederversammlung.

Satzungsauszug

Der Organisationsplan



Mit Hilfe der Integrierten Unternehmenssoftware Microsoft Dynamics NAV werden die Geschäftsprozesse abteilungsübergreifend bearbeitet und abgewickelt. Dabei greifen die Abteilungen gleichzeitig auf dieselben Daten in der zentralen Datenbank zu. Auf diesem Wege werden die erforderlichen Informationen zwischen den Abteilungen reibungslos ausgetauscht und die einzelnen Bearbeitungsschritte dokumentiert.

Die vorhandene Ausstattung wird von allen Abteilungen benutzt.

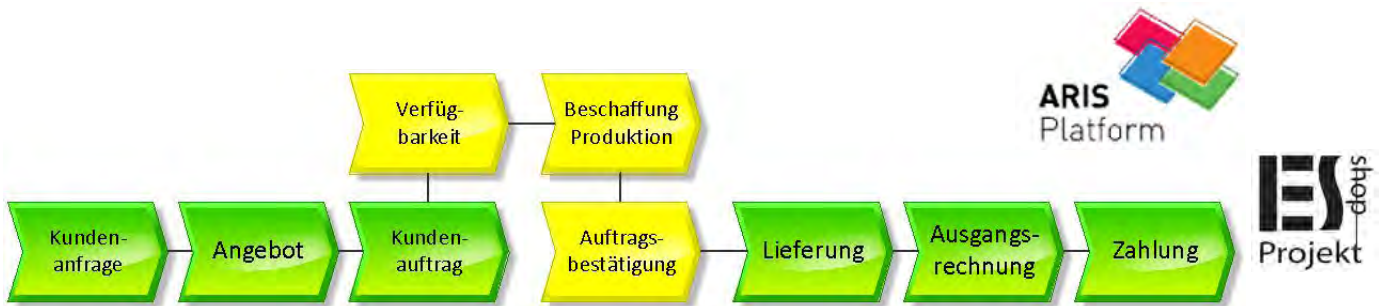
Die Beratung und Betreuung erfolgt durch das Team Lehrende, bestehend aus EDV-, Rechnungswesen-, Textverarbeitungs- und VBL-Lehrern.

Die Lehrenden sind keiner bestimmten Abteilung ausschließlich zugeordnet, sondern geben fächerübergreifende Hilfestellung, wenn dies erforderlich ist.



Die Lehrenden:
 Kristian Lang, Gerd Häuber,
 Michael Marischler, Wolfgang Großmüller

Ein Geschäftsprozess und Warenfluss



Tätigkeiten

WARENEINKAUF UND LAGERWIRTSCHAFT

- Warenannahme und Eingangskontrolle
- Lieferschein mit Namenszeichen abhaken
- Rechnung mit Lieferschein vergleichen
- Rechnung mit Namenszeichen abhaken

- Bestandsveränderungen buchen, neue Bestände errechnen
- Lieferscheine ablegen
- Rechnungen buchen, bezahlen und ablegen

- Kontrollierte Prüfungsaufgaben zum Lager bringen

VERSAND VON PRÜFUNGSAUFGABEN

- Ausgangsrechnung (3-fach) anhand von Bestellungen erstellen
- Versandpapiere ausfüllen

- Ausgangsrechnung buchen
- Bestandsveränderungen buchen

- Prüfungsaufgaben verpacken Packzettel ausfüllen, Rechnungen und Packzettel im Briefumschlag beifügen
- Kommissionierte Sendung kontrollieren, Packzettel Doppel unterschreiben, an Bestellung anheften und ablegen
- Paket mit Packband zukleben
- Paket ins Auto bringen.

Formulare

- auch elektronisch

Lieferschein

Eingangsrechnung

Lagerkarte

Lieferschein

Eingangsrechnungen

Überweisungen

Bestellung

Rechnung

Paketkarte

Adressaufkleber

Rechnungsbetrag

Rechnungskopie

Rechnungskopie

Rechnung

Packzettel

Bestellung

Packzettel

Abteilung/Gruppe

EINKAUF

LAGERBUCHHALTUNG

RECHNUNGSWESEN

LAGER

MARKETING

RECHNUNGSWESEN

LAGERBUCHHALTUNG

LAGER

ORGANISATION

LAGER

FREIE MITARBEITER

Die Tätigkeitsberichte der Abteilungen



Rechnungswesen
Naji Balasini, Malin Dehar, Armand Inag, Melina Ho, Julia Smirnov



Sekretariat und EDV
Kübra Gültepe, Valentina Hajdinjak, Fabiola Salustro



Marketing
Fabio-Alessio Di-Fazio, Julian Herrmann, Marco Schmid, Reyhan Tekdas, Onur Yildiz



Personalwesen
Fatee Ismail Kheder, Til Schlafer, Melisa Turan



Beschaffung/Lager
Ahmet Aktas, Laurin Stäblein, Mazlum Mutlu, Ayhan Özyanik



Unser Team auf der Messe in Ulm

Die Abteilung Beschaffung/Lager

Aufgabenbereich:

Beschaffung

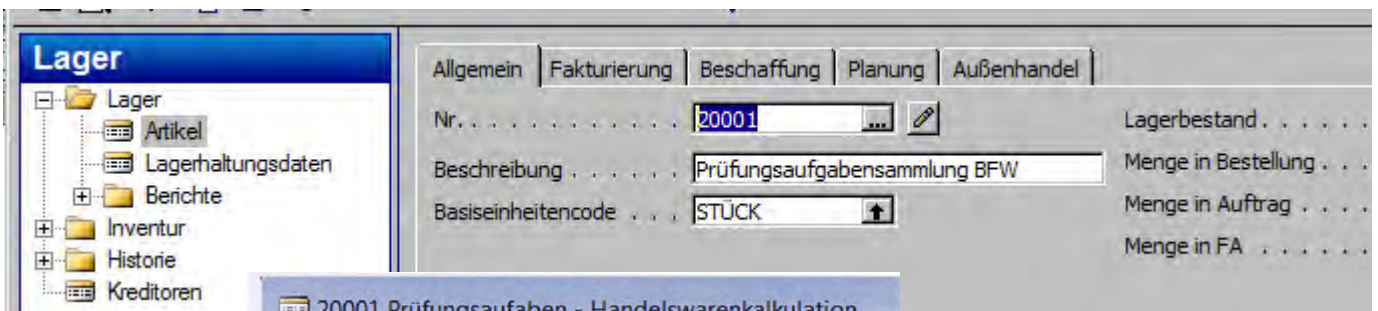
- Bestellung neuer Ware
- Kontrolle des Wareneingangs
- Ablage der Lieferscheine
- Reklamationen
- Berechnung der Einstandspreise
- Festlegung der Verkaufspreise
- Zusammenarbeit mit der Marketing-
abteilung bei Sonderverkäufen

Lagerverwaltung

- Organisation der Lagerhaltung
- Warenausgabe
- Organisation des Versands

Lagerbuchhaltung

- Registrierung von Warenein- und
ausgängen sowie der Warenbe-
standsveränderungen
- Kontrolle des Meldebestandes



20001 Prüfungsaufgaben - Handelswarenkalkulation

Vorwärtskalkulation Rückwärtskalkulation Differenzkalkulation

Nr. 20001

Beschreibung Prüfungsaufgaben

EK-Preis (neuester) 14,00

VK-Preis 0,00

Vorwärtskalkulation	%	EUR
Listeneinkaufspreis (netto)		14,00
- Liefererrabatt	0,00	0,00
= Zieleinkaufspreis		14,00
- Liefererskonto.	0,00	0,00
= Bareinkaufspreis		14,00
+ Bezugskosten.		1,00
= Einstandspreis		15,00
+ Handlungskosten	20,00	3,00
= Selbstkosten		18,00
+ Gewinn.	10,00	1,80
= Barverkaufspreis		19,80
+ Kundenskonto	2,00	0,40
+ Vertreterprovision	0,00	0,00
= Zielverkaufspreis.		20,20
+ Kundenrabatt.	5,00	1,06
= Listenverkaufspreis (netto)		21,26

Lagerkarte

Beispiel einer Vorwärtskalkulation

Die Abteilung Rechnungswesen

Aufgabenbereich:

Zahlungsverkehr

- Überprüfung der Zahlungseingänge
- Bearbeitung von Rechnungen
- Buchungssätze erstellen

Buchhaltung

- Bearbeitung der Buchungssätze
- Führen des Journals



Projektshop LES e. V.
 Juniorenfirma der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim

Projektshop LES e. V. · Schoferweg 21 · 75175 Pforzheim

Name: Emre Yüksel
 Telefon: 07231/391843
 Telefax: 07231/391844
 E-Mail: projektshoples@googlemail.com
 Internet: www.ProjektshopLES.de
 Bank: Volksbank Pforzheim
 BLZ: 666 900 00
 Konto: 20 90 128
 IBAN: DE22 666 900 00 000 20 901 28
 BIC: VBPFDE66

Ihre Kunden-Nummer: **DEB24438**
 Datum: 07.11.2013

Rechnung / Lieferschein Nr. 2849 (Bitte Rechnungs-Nummer und Kunden-Nummer bei Zahlungen immer angeben!)

Sehr geehrte Damen und Herren,
 aufgrund unserer Lieferung stellen wir Ihnen folgende Artikel in Rechnung:

Artikel-Nr.	Bezeichnung	Menge	Einheit	Preis	Rabatt %	MwSt %	Gesamt
20001	Prüfungsaufgabensammlung BFW	52	Stück	22,50		7	1.170,00
							Brutto-Betrag 1.170,00
							7% MwSt. 76,54
							Netto-Betrag 1.093,46

Zahlungsbedingungen: 10 Tage frei H
 Lieferbedingung:

Herzlichen Dank für Ihren Auftrag.
 Mit freundlichen Grüßen
 Projektshop LES e. V.
 i. A. Emre Yüksel

Gerichtsstand: Amtsgericht Pforzheim
 Vereinsregister: OZ 1173
 Geschäftszeiten: Donnerstags 14.15 -

Rechnung

Finanzmanagement - buchen

The screenshot displays the SAP financial management interface. On the left is the 'Finanzmanagement' menu with options like 'Kontenplan', 'Fibu Buch.-Blätter', and 'Berichte'. The main window shows a 'STANDARD Standard Buch.-Blatt - Fibu Buch.-Blatt' with a table of ledger entries. Below this, a '0870 Geschäftsausstattung - Sachkontokarte' window shows account details for 'Geschäftsausstattung' with a balance of 0,00. At the bottom, a 'Kontenplan' window shows a list of accounts including 'UMLAUFVERMÖGEN', 'Warenbestand', and 'Bank'.

Buchungsdatum	Belegart	Belegnr.	Kontoart	Kontnr.	Gegenkontoart	Gegenkontnr.	Betrag	Beschreibung
01.01.13	AB 201...		Sachkonto	0870	Sachkonto	8000	4.303,75	Geschäftsausstattung
01.01.13	AB 201...		Sachkonto	2000	Sachkonto	8000	412,00	Warenbestand
01.01.13	AB 201...		Sachkonto	2400	Sachkonto	8000	3.784,50	Forderungen a.L.u.L.
01.01.13	AB 201...		Sachkonto	2800	Sachkonto	8000	38.909,37	Bank
01.01.13	AB 201...		Sachkonto	2802	Sachkonto	8000	41.078,88	Geldanlagen
01.01.13	AB 201...		Sachkonto	2820	Sachkonto	8000	265,64	Kasse
01.01.13	AB 201...		Sachkonto	8000	Sachkonto	3000	88.361,05	Eröffnungsbilanzkonto
01.01.13	AB 201...		Sachkonto	8000	Sachkonto	3001	1.437,41	Eröffnungsbilanzkonto
01.01.13	AB 201...		Sachkonto	8000	Sachkonto	4400	677,40	Eröffnungsbilanzkonto
10.01.13	KA2/246		Sachkonto	2800	Sachkonto		22,50	ZE AR Nr.28300
10.01.13	KA2/246		Sachkonto		Sachkonto	2400	22,50	Forderungen a.L.u.L.
10.01.13	KA2/175		Sachkonto	2800	Sachkonto		432,00	ZE AR Nr.28241
10.01.13	KA2/175		Sachkonto		Sachkonto	2400	432,00	Forderungen a.L.u.L.
10.01.13	KA3/214		Sachkonto	2800	Sachkonto		22,50	ZE AR Nr.28270
10.01.13	KA3/214		Sachkonto		Sachkonto	2400	22,50	Forderungen a.L.u.L.
10.01.13	KA3/156		Sachkonto	2800	Sachkonto		22,50	ZE AR Nr.28216
10.01.13	KA3/156		Sachkonto		Sachkonto	2400	22,50	Forderungen a.L.u.L.

Die Abteilung Personalwesen

Aufgabenbereich:

- Erstellen der Verträge
- Verwaltung der Personalakten
- Statistik über Anwesenheit und Arbeitszeit
- Beurteilung der Mitarbeiter
- Ausfertigung der Zeugnisse

Besondere Aufgaben:

- Bearbeitung der Bewerbungen für das Geschäftsjahr 2014
- Vorbereitung und Ausfertigung der Arbeitsprotokolle



Zeugnis

Herr Max Mustermann war vom 01. Februar 2014 bis 31. Januar 2015 in unserem Projektshop LES e. V., Profitcenter I, in der Personalabteilung tätig.

Wir waren mit seiner Leistung stets zufrieden. Er hat unseren Anforderungen im Hinblick auf Verhalten, Fleiß und Zuverlässigkeit in jeder Hinsicht und in bester Weise entsprochen.

Auffassungsgabe und Teamgeist haben jederzeit unsere volle Anerkennung gefunden.

Hervorzuheben ist die außergewöhnlich gute Qualität seiner Arbeit.

Wir wünschen Herrn Mustermann für seinen weiteren beruflichen Werdegang alles Gute.

Pforzheim, 1. Februar 2015

Projektshop LES e.V.
Personalabteilung

Anstellungsvertrag
Der Projektshop LES e.V., Schoferweg 21, 75175 Pforzheim und.....
schließen folgenden Anstellungsvertrag:

§ 1 Dienstverhältnis

Sie treten am 1. Februar 2014 als Mitarbeiter der Abteilung in die Dienste unseres Betriebes.

§ 2 Anstellung

Das Dienstverhältnis ist befristet und endet, ohne dass es einer Kündigung bedarf. Während seiner Laufzeit kann es nur aus wichtigem Grund gekündigt werden. Das Dienstverhältnis endet ohne besondere Kündigung zwei Monate nach Ablauf des Schuljahres 2014/15.

§ 3 Bezüge

Sie erhalten für Ihre Tätigkeit keine Bezüge.

§ 4 Urlaub

Auszug aus einem Arbeitsvertrag

Die Abteilung Sekretariat und EDV-Service

Aufgabenbereich:

- Geschäftskorrespondenz
- Telefonate und Faxe
- Kontrolle des Posteingangs und Postausgangs
- Erstellen und Versenden von Serienbriefen
- Erstellen von Dokumentvorlagen
- Registratur
- Schreiben von Sendelisten und Aufklebern zur Paketbeförderung



Projektshop LES
Juniorenbetrieb der Ludwig-Erhard-Schule e. V.
Schoferweg 21
75175 Pforzheim



[Projektshop LES](#) + [Schoferweg 21](#) + [75175 Pforzheim](#)

Ihr Zeichen:
Ihre Nachricht vom:
Unser Zeichen: lh
Unsere Nachricht vom:

Name: Laura Henker
Telefon: 07231 391843
Telefax: 07231 391844
E-Mail: projektshoples@googlemail.com
Internet: www.projektshoples.de

Datum: September 2012

Prüfungsaufgabensammlung - Wirtschaftsschule Baden-Württemberg

Sehr geehrte Damen und Herren,

wir sind Schüler und Lehrer der Ludwig-Erhard-Schule in Pforzheim, die seit vielen Jahren eine Juniorenfirma betreiben, den **Projektshop LES e.V.** Unser Ziel ist es, die theoretisch vermittelten Kenntnisse der Wirtschaftsschule auch praktisch zu erfahren.

Wir haben uns auf die Prüfungsaufgaben der Wirtschaftsschule spezialisiert und bieten Ihnen diese in ansprechender Qualität und Aufmachung an:

Etiketten drucken – so geht's!!!!!!!

1. Etikettendrucker anschließen
2. passende Rolle in den Drucker legen
(gelbe Seite der Rolle nach oben; weiße Seite nach unten)
3. Programm „DYMO Label Software“ öffnen
4. Format ändern:
Etikettdateien öffnen
neues Etikettanlegen
Nr. von Verpackungsrolle auswählen
5. Textfeld bei Ab einfügen
6. Beschriften
7. Drucken
8. sauber aufräumen



Etikettendrucker

Werbebrief an
die Geschäftspartner

Neue rechtliche Spielregeln im Onlinevertrieb: Das ändert sich für Onlinehändler in 2014

Mit Einführung der Verbraucherrechte-Richtlinie (VRRL) treten für Sie als Online-Händler zahlreiche Änderungen in Kraft. Viele davon machen eine Anpassung Ihres Online-Shops erforderlich, insbesondere innerhalb von Informations- und Belehrungstexten, wie zum Beispiel der Widerrufsbelehrung. Mit dem vorliegenden Papier erhalten Sie einen Überblick über die für Sie relevanten Gesetzesänderungen ab dem 13.06.2014.

Neues Widerrufsrecht
für den Onlineshop

Muster-Widerrufsformular

(Wenn Sie den Vertrag widerrufen wollen, dann füllen Sie bitte dieses Formular aus und senden Sie es zurück.)

-An Projektshop LES e.V., Schoferweg 21, 75175 Pforzheim, Fax: 07231 39 18 44, E-Mail: projektshoples@googlemail.com

-Hiermit widerrufe(n) ich/wir(*) den von mir/uns abgeschlossenen Vertrag über den Kauf der folgenden Waren
(*)/die Erbringung der folgenden Dienstleistung (*)

Aufgabenbereich:

- Verwaltung der Internet- und E-Mail Bestellungen
- Verwalten der Homepage
- Verwalten des Onlineshops
- Bestellungen nummerieren und weitergeben

Besondere Aufgaben:

- Erstellen des Geschäftsberichts
- Umgang mit der Digitalkamera und Videokamera



Neue Bestellung (534) bei www.projektshoples.com von Schmidt, Katrin Posteingang x

Jimdo Team
an mich ▾
Hallo!

Du hast eine Bestellung (534) über deinen Online-Shop www.projektshoples.com erhalten:

=====

1 x "Prüfungsaufgaben mit Lösungen für die Wirtschaftsschule Bis 14 Stück je Stück mit Lösungen" : 22,50 €
Summe für alle Artikel: 22,50 €

=====

Gesamtpreis (inkl. MwSt): 22,50 €

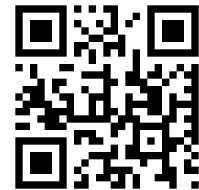
(MwSt-Anteil total: 1,47 €)


Bezahlmethode: Per Rechnung



Rechnungs- und Versandadresse
Frau
Katrin Schmidt
Hausertalstraße 10/1
75015 Bretten
Deutschland
Schmidt_kat@web.de

Bestellungseingang per E-Mail

Bestellmöglichkeit auf unserer Homepage: www.projektshoples.de



<p>Shop - Prüfungsaufgaben Wirtschaftsschule</p> <p>Informationen zu unserem Produkt</p> <p>Musterprüfungsaufgaben und Lösungsvorschläge</p> <p>Werbematerial</p> <p>Kontakt</p> <p>Informationen zu unserer Firma</p> <p>Organisation</p> <p>Presse</p> <p>Bilder</p> <p>Messen</p> <p>Satzung</p> <p>Geschäftsberichte</p> <p>Mitgliederversammlungen</p> <p>Hier sind weitere Prüfungsaufgaben erhältlich</p>	<p>Prüfungsaufgaben</p> <p>6 aktuelle Jahrgänge Deutsch 2 aktuelle Prüfungen und 4 Musterprüfungen Englisch 6 aktuelle Jahrgänge Mathematik 6 aktuelle Jahrgänge Volks- und Betriebswirtschaftslehre mit Rechnungswesen</p> <p>Lösungsvorschläge</p> <p>2 aktuelle Prüfungen und 4 Musterprüfungen Englisch 6 aktuelle Jahrgänge Mathematik 6 aktuelle Jahrgänge Volks- und Betriebswirtschaftslehre mit Rechnungswesen</p>	 <p>Projektshop LES e.V. Juniorenfirma der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim Schoferweg 21 75175 Pforzheim</p> <p>Tel. 07231 39 18 43 mit Anrufbeantworter Fax. 07231 39 18 44</p> <p>Bankverbindung</p> <p>Bank: Volksbank Pforzheim eG IBAN: DE22 6669 0000 0002</p>
---	---	---

Prüfungsaufgaben mit Lösungen für die

Die Abteilung Marketing

Aufgabenbereich:

- Bearbeitung der Kundenaufträge (Bestellungen von Kunden)
- Auftrags erfassung
- Erstellen von Ausgangsrechnungen und Packzetteln
- Vertrieb
- Ausarbeitung von Werbeaktionen
- Gestaltung von Werbeplakaten



	Bestelladresse:	Projektshop LES e.V. Juniorenfirma der Ludwig-Ernard-Schule Schofenweg 21 75175 Pforzheim	Tel.:	07231 391843
			Fax:	07231 391844
			E-Mail:	ProjektshopLES@googlemail.com
			Internet:	www.ProjektshopLES.de
	Bestellung			
Prüfungsaufgabensammlung für die Wirtschaftsschule in Baden-Württemberg Sechs Jahrgänge (2009 - 2014)				
Bitte liefern Sie die aktuelle Prüfungsaufgabensammlung mit Lösungsvorschlägen für die Wirtschaftsschule (2-Jährige Kaufmännische Berufsfachschule) - zum Preis von 20,50 € pro Stück bei Bestellung eines Klassensatzes von mindestens 15 Stück bzw. - zum Preis von 26,50 € pro Einzelexemplar bei einer Bestellmenge unter 15 Stück.				
Stückzahl	<input type="text"/>	Aufgaben inkl. Lösungen	Klassensatz	Einzelstück
			20,50 €/St.	26,50 €/St.
Preise gültig bis 31.07.2015				
Lieferungs- u. Zahlungsbedingungen:				
<ul style="list-style-type: none"> • Lieferung gegen Rechnung, die Lieferung erfolgt frei Haus. • Bei Bestellung eines Klassensatzes: Zahlungsziel 30 Tage ab Rechnungsdatum, bei Zahlung innerhalb von 10 Tagen erhalten Sie 3 % Skonto. • Bei Bestellung eines Klassensatzes (ab 15 Exemplaren) erhalten Sie pro Lieferung automatisch ein zusätzliches kostenloses Lehrere exemplar. 				
Besteller/in (bitte in Blockschrift, Lehrkräfte bitte mit Dienstbezeichnung)				
		Lieferanschrift		
Kundennummer (falls vorhanden)				
Schule				
Vor- und Zuname				
Straße				

Faxbestellung

Besondere Aufgaben:

- Auftragsbearbeitung

Art-Nr.	Bezeichnung	Menge	Einheit	Preis	Rabatt %	MwSt %	Gesamt	
20001	Prüfungsaufgabensammlung BFW	52	Stück	22,50		7	1.170,00	
							Brutto-Betrag	1.170,00
							7% MwSt.	78,54
							Gesamt	1.248,54

Unser Verkaufsstand auf der UEFA-Messe im CCP Pforzheim



Nachwuchsunternehmer der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim auf der Juniorenfirmen-Messe im Blautal-Center Ulm

IES dots
Projekt

Am eigenen Messestand die eigenen Waren präsentieren und mit echten Kunden professionelle Verkaufsgespräche führen - für die Pforzheimer Schülerinnen und Schüler der Kaufmännischen Berufsfachschule und des Kaufmännischen Berufskollegs die Herausforderung auf der Messe der Arbeitsgemeinschaft der Juniorenfirmen Deutschland e.V. im Ulmer Einkaufszentrum im Blautal. Nach der offiziellen

Messeeröffnung durch die Staatssekretärin des Ministeriums für Kultus, Jugend und Sport des Landes Baden-Württemberg, Frau Marion von Wartenberg, und den Oberbürgermeister der Stadt Ulm, Herrn Ivo Gönner, galt es für die Wirtschaftsschüler aus Pforzheim sich neben den Messe-



ständen der Juniorenfirmen von BMW, Vattenfall, Zeiss, Bizerba, Hipp, Ravensburger, ZF etc. am Markt zu behaupten.

Insgesamt 22 Juniorenfirmen aus dem ganzen Bundesgebiet, darunter sechs Firmen Beruflicher Schulen, bemühten sich um die Gunst ihrer Kundschaft - insbesondere aber



**Kaufen Sie heute bei den
Unternehmern von morgen!**

Verkaufsmesse der Juniorenfirmen am 17./18. Oktober



Großes Live-Quiz
mit tollen Preisen

PI FRUNDE KOSTENLOS
www.blautalcenter.de

um ihre berufliche Qualifizierung für die Zukunft. Denn das Konzept einer Juniorenfirma besteht darin, den Auszubildenden und den Schülerinnen und Schülern selbständiges unternehmerisches Denken und Handeln zu vermitteln. „In der Juniorenfirma lernen die Jugendlichen durch ihre eigenständigen Entscheidungen und die praktische Tätigkeit in realen Wirtschaftsgeschehen für ihr späteres berufliches Leben“ erklärt Frau von Wartenberg. Das Konzept der beruflichen Qualifizie-



rung in der Juniorenfirma gibt es seit über 40 Jahren und ist als Netzwerk betrieblicher und schulischer Juniorenfirmen in der „Arbeitsgemeinschaft der Juniorenfirmen





Deutschland e.V. bundesweit organisiert. Ausrichter der diesjährigen Juniorenfirmenmesse im Blautal-Center in Ulm ist, anlässlich des Ausbildungsjubiläums „175 Jahre Ausbildung“, die Juniorenfirma der Wieland-Werke AG, ihres Zeichens ein Gründungsmitglied der Arbeitsgemeinschaft der Juniorenfirmen.

Nach zwei anstrengenden Messetagen und einem unerwartet großen Besucheransturm am verkaufsstarken Samstag wissen die Wirtschaftsschüler der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim was es heißt im

Geschäftsleben erfolgreich zu sein - neben viel positiver Rückmeldung durch die Kunden und Messebesucher eben auch sehr viel eigenes persönliches Engagement und enorme Anstrengungen - eine Erfahrung, von der die Pforzheimer Schüler des Kaufmännischen Berufskollegs mit Sicherheit in Ihrer beruflichen Zukunft reichlich profitieren werden.



Geschäftsbericht der Local-EXPO-Services Messebüro



<http://www.local-expo-services.de/>

Das Konzept

Die Geschäftsidee unseres Profit Centers, Local-EXPO-Services, ist die Organisation einer regionalen Messe für Übungsfirmen des Regierungsbezirks Karlsruhe im CongressCentrum Pforzheim.

Die von uns veranstaltete Übungsmesse ermöglicht es Schüler & Schülerinnen, Erfahrung für ihr späteres Leben zu sammeln. Während dieser Messe haben die Übungsfirmen auch die Möglichkeit sich untereinander kennenzulernen, Kontakte zu knüpfen und eine „Business to Business“ (B2B) Beziehung aufzubauen.

Die Hauptaufgabe der Local-EXPO-Services besteht darin, neue Kunden (Austeller) zu gewinnen sowie die Messes jedes Jahr neu zu organisieren und durchzuführen.

Zunächst überprüfen wir, ob die Übungsfirmen noch bestehen, indem wir die Datenbank erneuern. Außerdem kontaktierten wir neue Übungsfirmen und versuchten sie für unsere Übungsfirmenmesse zu begeistern. Den Übungsfirmen stellten wir drei verschiedene Service-Pakete (vgl. Bild 2) vor, um ihnen die Möglichkeit zu geben zwischen verschiedenen Messeständen zu wählen und ihre eigenen Stände individuell zu gestalten.

Dank der guten Zusammenarbeit mit unseren Partnern – dem Congress Centrum Pforzheim, dem Parkhotel und dem Messbauer EBERT – war es machbar für ein gutes Rahmenprogramm zu sorgen.



Emre Yüksel, Lorenz Rechkemmer, Marc-Leon Söder, Kemal Genc, Alicia Böttcher, Julia Dörflinger, Jan Glöckner, Murat Önal, Vincent Schraube, Yannick Völker, Darko Simeunic, Emine Cira, Susann Hachem, Lara May, Lydia Bambach, Jessica Flaig, Patricia Uhlig, Lea Tolonic, Aylin Hermann, Jessica Burghardt, Diana Schäfer, Tamara Salewski, Daniel Bossert, Kim Seemann, Damaris Baier, Mona Lutz, Greta Beckel, Melina Tsetinis, Nico Luginland, Felix Kleile, Herr Dr. Gundermann, Frau Gebauer

Bild 1: Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen der Local-EXPO-Services 2014/2015

Unsere Service-Pakete für Sie

1. Basis-Paket

Teilnahmegebühr
 Ausstellungsfläche (200 x 300 cm)
 1 Tisch, 2 Stühle, 1 Stromanschluss
 Ihren Stand bringen Sie selbst mit.

Preis:	120,- EUR
--------	-----------



2. Komfort-Paket

Teilnahmegebühr
 Ausstellungsfläche (200 x 300 cm)
 1 Tisch, 2 Stühle, 1 Stromanschluss
 Ausstellungswand / -wände
 (200 x 150 cm) oder (170 x 150 cm)

Preis:	120,- EUR
	+ 25 EUR pro Ausstellungswand

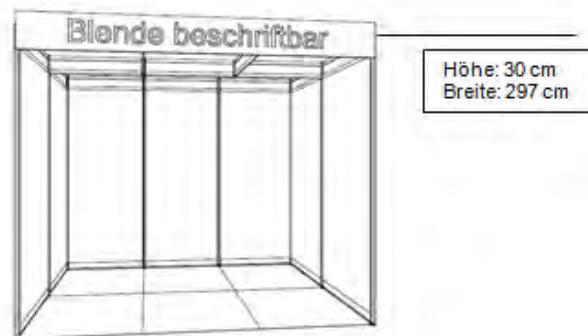


3. Premium-Paket

Teilnahmegebühr
 Ausstellungsfläche (200 x 300 cm)
 1 Tisch, 2 Stühle, 1 Stromanschluss
 Profi-Messestand: Wände weiß,
 Octanom silber, über die ganze Frontseite
 beschriftbare Blende an der Gangseite

Inkl. Auf- und Abbau.

Preis:	120,- EUR
	+ 250,- EUR Profi-Stand



Alle Preise beinhalten 19% Prozent Mehrwertsteuer.

Wünschen Sie eine
 persönliche Beratung?
 – rufen Sie uns an:
 ☎ +49 7231 391843

Bild 2: Angebotspalette



Beispiel eines Messestandes

Abteilungen der Local-EXPO-Services

Abteilung Geschäftsführung:

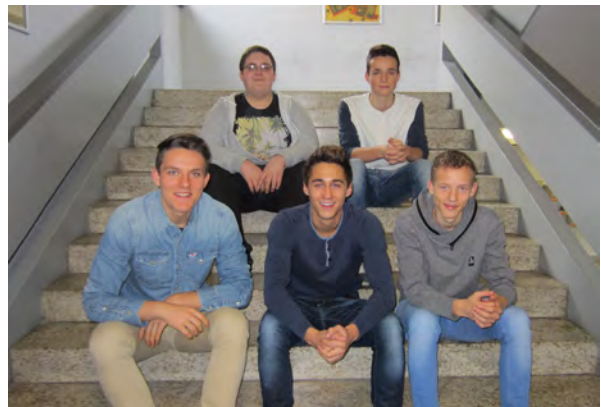
Arbeitsaufträge zuteilen, Außenkontakte knüpfen, Zahlungsverkehr regeln und Hilfestellung geben



Jede Schülerin und jeder Schüler der Juniorenfirma wurde in eine der sechs folgenden Abteilungen eingeteilt:

Abteilung Einkauf:

Beschaffung von Material, Einkauf von Dienstleistungen wie z.B. Messeständen, Catering etc.



Abteilung Presse/Öffentlichkeitsarbeit:

Im Vorfeld der Veranstaltung die wöchentliche, schriftliche und visuelle Dokumentation der betrieblichen Abläufe; Unmittelbar vor und während der Veranstaltung die Pressearbeit und -betreuung



Abteilung Assistenz:

Unterstützung der
Geschäftsleitung, schriftliche bzw.
telefonische Korrespondenz



Abteilung Verkauf:

Kundenakquise, Angebotserstellung,
Kundenbetreuung etc.



Abteilung Rechnungswesen:

Buchhalterische Dokumentation der
Geschäftsvorfälle



Uefa-Messe 2014



Übernahme der Juniorenfirma Local-EXPO-Services im Schuljahr 2014/2015

Beim ersten Treffen der Schülerinnen und Schüler der neuen Klasse BK1a, wurde die Klasse über zukünftigen Aufgaben in den einzelnen Abteilungen informiert.

Um in einer Abteilung unserer Firma arbeiten zu können, haben sich die Schülerinnen und Schüler für die jeweils gewünschte Abteilung beworben.

Nachdem die Bewerbungen von der Geschäftsführung (Herr Dr. Gundermann, Frau Gebauer) ausgewertet wurden, bekamen die neuen Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter ihre Abteilungen zugewiesen. Das Messteam der Local-EXPO-Services arbeitet an zwei Tagen in der Schulwoche.

Zu Beginn des Schuljahres wurde uns, dem Local-EXPO-Services Team ausgiebig erklärt, was der Unterschied zwischen einer Übungsfirma und einer Juniorenfirma ist. Erläuterung: In einer Übungsfirma basieren alle Geschäftsvorfälle auf virtueller Art und Weise. Im Gegensatz dazu basieren die Geschäftsvorfälle in der Juniorenfirma real.

Ergänzung: Vorbereitung der Messe 2015

Der Messetermin stand mit dem 16.04.2015 fest. Bis dahin mussten alle restlichen Aufgaben erledigt werden. Unter anderem mussten die Werbe-Banner, sowie verschiedene Plakate erstellt und zum Druck gegeben werden, damit diese bis zum Messetermin fertig waren.

Wir haben mit folgenden Arbeitsschritten begonnen:

Nachdem die Schülerinnen und Schüler in ihre verschiedenen Abteilungen eingeteilt wurden, begann das laufende Geschäft. Als erstes wurde die Datenbank aktualisiert. Anschließend wurden die Korrespondenzvorlagen und alle weiteren Formulare überarbeitet. Erst danach konnten die Anmeldungen mit der dazugehörigen Preisliste und einem Informations-Flyer an alle Übungsfirmen des Regierungsbezirks als potenzielle Aussteller verschickt werden.

Nachdem die Anmeldungen der verschiedenen Übungsfirmen eingegangen waren, wurden die Anmeldebestätigungen verschickt, während parallel eine Liste der bereits angemeldeten Übungsfirmen erstellt wurde. Aus den vorliegenden Daten und Planungen wurde ständig die Homepage aktualisiert, um so geeignete Informationen veröffentlichen zu können.

Die Sponsorsuche und deren Aufnahme endete kurz nach den Weihnachtsferien. Die Marketingmaßnahmen wurden geplant und von den Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern so weit wie möglich vorbereitet.

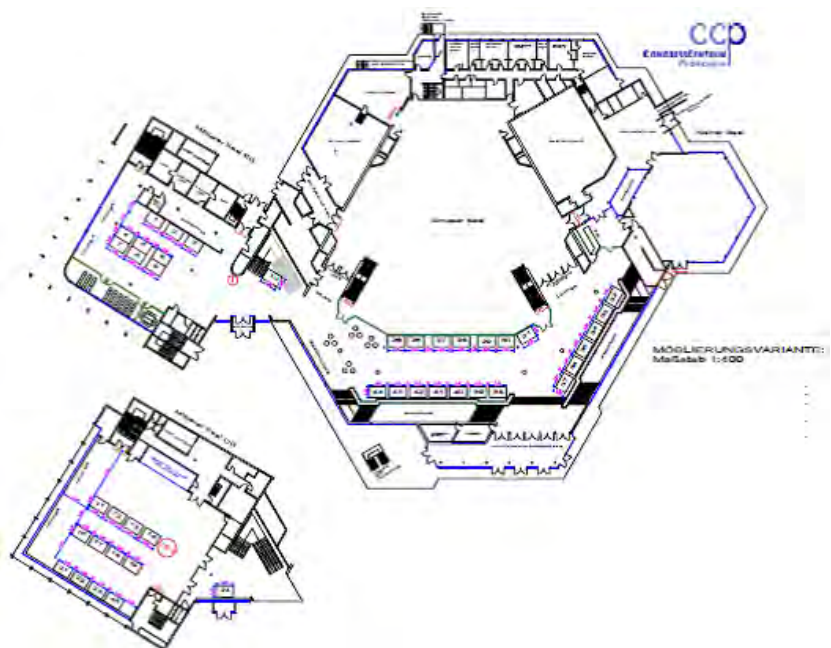


Bild 3: Aufplanung Messe

Querschnitt unserer Messe 2014 im CCP und das Plakat 2015



Messe für Übungsfirmen
 Im CongressCentrum Pforzheim

Local
Expo
Services

16. April 2015
10.00 – 15.00 Uhr

Juniorenfirma der
 Ludwig-Erhard-Schule
 Pforzheim

Mit freundlicher Unterstützung von

FISCHER	Dörflinger	Volksbank Pforzheim	KLINGEL
Enenilade	Sparkasse Pforzheim Calw	Brillux	EUROPA PARK
RUTRONIK	STADT PFORZHEIM	CCO	SWP
ELECTRONICS WORLDWIDE	CONGRESS-CENTRUM PFORZHEIM	BECHTLE	



Der Coffeeshop LES

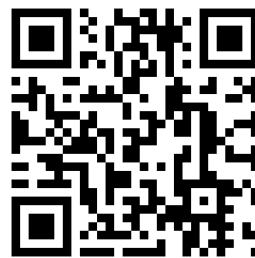
Das Team des Coffeeshop LES setzt sich aus 14 Schülerinnen und Schülern des Berufskollegs II, genauer der Klasse BK 2a, zusammen, welches unter der Leitung von Herrn Schlang steht. Engagement, Verantwortungsbewusstsein, Selbstständigkeit und Teamgeist haben in unserer Juniorenfirma oberste Priorität.

Diese ermöglicht es uns, die im Berufskolleg I und II mit ihrem kaufmännischen Schwerpunkt erworbenen theoretischen Kenntnisse und Fähigkeiten in der Praxis anzuwenden. Unser Geschäftsfeld, der Handel mit Kaffeemaschinen und den dazugehörigen Produkten, bietet uns dazu beste Gelegenheiten.

sowie der Durchführung zeitlich begrenzter Projekte schneller zurechtfinden, unterstützt uns Herr Schlang wenn nötig bei den diversen Geschäftsprozessen und den damit verbundenen Aufgaben.



Damit wir uns in unseren Aufgabenbereichen wie dem Einkauf, dem Vertrieb bzw. dem Marketing, der Abwicklung des Zahlungsverkehrs



Coffeeshop LES



Das Team des Coffeeshop LES 2014/2015

Vordere Reihe von links: Herr Schlang, Jessica Bagsik, Jessica Salvaggio, Franziska von Cramm, Nicole Rothfuß, Matthea Augenstein, Linda Schwarzbach
Hintere Reihe von links: Jonas Rehberg, Florian Atlas, Manuel Pajzer, Özgür Bolat, Samet Kara, Cihan Bilen, Matthias Czupik

Das Konzept

Unsere Geschäftsidee basiert auf der Tatsache, dass moderne Kaffeetechnologie nicht mehr nur von der Gastronomie genutzt wird. Vielmehr erwarten Kaffeefreunde heute, auch zu Hause und an ihrem Arbeitsplatz hochwertigen Kaffee aus modernsten Geräten genießen zu können. Um diesem Anspruch gerecht zu werden, wurde an unserer Schule vor 15 Jahren als dritte Juniorenfirma der Coffeeshop LES ins Leben gerufen. Unsere Kunden, zumeist andere Schulen, aber auch Privatleute, Behörden und Unternehmen, bestellen bei uns ihre gewünschten Produkte. Die Bestellung wird von uns fachgerecht bearbeitet und an die Bühler Catering GmbH

in Ettlingen weitergeleitet. Dieser wichtigste Lieferant übernimmt dann in Form eines Streckengeschäfts die zuverlässige Lieferung an unsere Kunden und bei den gelieferten Kaffeeautomaten auch deren weiteren Service.

In enger Zusammenarbeit mit unserem wichtigsten Partner, der Firma Bühler Catering GmbH in Ettlingen, arbeiten wir an der ständigen Verbesserung unseres Firmenkonzepts, wie der Erweiterung unseres Sortiments durch neue Kaffeesorten oder der Verbesserung unseres Internet-Auftritts.

Unser Geschäftspartner – Bühler Catering GmbH



Den qualitativ hochwertigen Kaffee bezieht unser Partner aus den besten Anbaugebieten der Welt. Auch biologisch abgebauter Transfair-Kaffee sowie Schokoladenpulver in Transfair-Qualität haben die Firma Bühler und damit auch wir als ihr Vertriebspartner im Sortiment. Zusätzlich zu den verschiedenen Kaffeesorten bietet unser Geschäftspartner auch hochwertige Kaffeemaschinen sowie Verpflegungsautomaten an. Ein weiteres Produkt der Bühler Catering GmbH sind

Getränkeautomaten und Wasserkühler, welche gerne von Kaufhäusern und Einzelhandelsgeschäften als besonderer Kundenservice aufgestellt werden. Unsere Kunden können bei der Bühler Catering GmbH die genannten Maschinen kaufen, mieten oder inklusive regelmäßiger Wartung leasen.

Bühler - Catering –

ein bewährtes Unternehmen mit bestem Service



BÜHLER-Catering GmbH · Industriestr. 2b · 76275 Ettlingen · Tel: 07243 - 58 97 80 · Fax: 07243 - 58 97 88

Kaffeemaschinensortiment

Wegen der baulichen und organisatorischen Umstrukturierung unserer Schule 2014 (Statt des bisherigen C-Baus wurde im April ein provisorischer Containerbau bezogen, der auf dem bisherigen Schülerparkplatz errichtet wurde.) musste sich auch der Coffeeshop an die neue Situation anpassen. Da die Lehrerinnen und Lehrer nun in drei verschiedenen Gebäuden unterrichten müssen, haben wir beschlossen, in jedem dieser Gebäude Kaffee anzubieten. So haben wir im Frühjahr 2014 im neuen C-Bau eine neue Kaffeemaschine Astro installiert. Die bisher im B-Bau stationierte Colibri steht seit Sommer 2014 im Lehreraufenthaltsraum des A-Baues, der durch die Verlagerung des Lehrerzimmers vom B-Bau in den neuen C-Bau viel stärker frequentiert wird, während wir im B-Bau unsere Produkte jetzt nur noch über die Brio anbieten.



Im A-Gebäude befindet sich die Kaffeemaschine Colibri,



Die genannten drei Kaffeemaschinen sind mit folgenden Kaffeeprodukten bestückt:

- Im A-Bau bieten wir Bella Italia an. Dieser Kaffee ist für seinen schokoladig-kräftigen, aber nicht bitteren Geschmack bekannt.
- Transfair Organico wird im B-Bau angeboten. Der Kaffee ist aus biologischem Anbau, mit klassischem Geschmack.
- Im C-Bau wird Wiener Melange angeboten, den wir neu in unser Sortiment aufgenommen haben. Er zeichnet sich durch würzig-aromatischen und säurearmen Geschmack aus.

im B-Gebäude die Kaffeemaschine Brio



und im C-Gebäude die Kaffeemaschine Astro.



Exemplarische Geschäftsprozesse

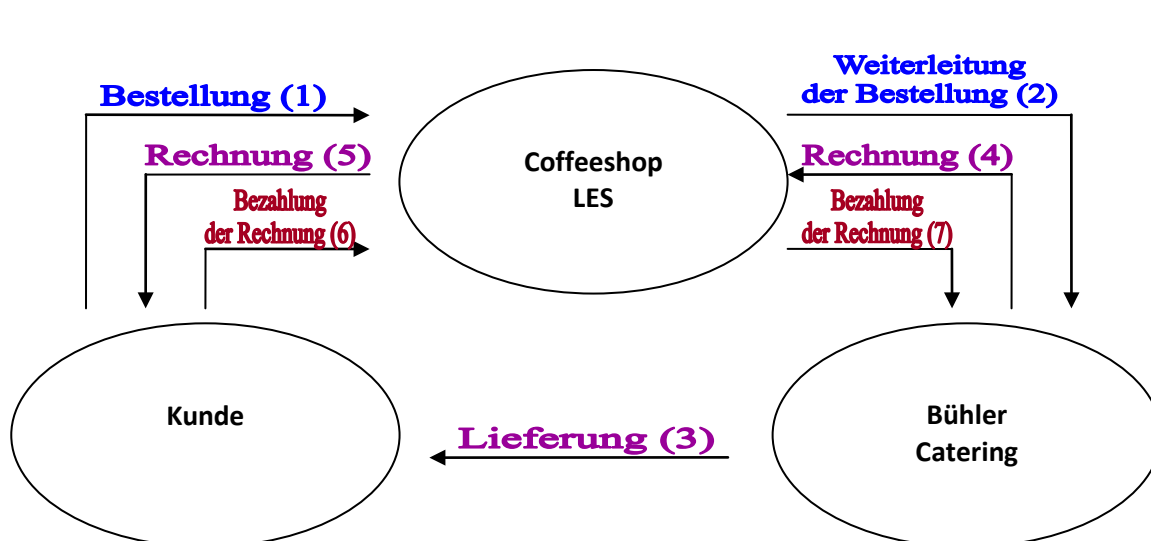
Auftragsbearbeitung im Coffeeshop LES

Als Zwischenhändler erhalten wir Kundenaufträge bzw. Bestellungen um sie weiterzuleiten. Diese eingetroffenen Kundenaufträge leitet der Coffeeshop an die Firma Bühler Catering weiter. Die Firma Bühler Catering liefert dem Kunden die bestellte Ware und schickt uns die dadurch entstandene

Rechnung zu. Auf dieser gewährt uns Bühler Catering einen Wiederverkäufer-Rabatt von 10%.

Im nachfolgenden Schaubild wird der Ablauf eines solchen Streckengeschäfts exemplarisch dargestellt.

Streckengeschäft: Abwicklung eines Geschäftsprozesses „Von der Bestellung bis zur Bezahlung“



Nach Eingang der Rechnung der Firma Bühler Catering erstellen wir für den Kunden eine Rechnung mit den Nettopreisen, d.h. ohne Abzug von Rabatt. Im Anschluss daran - im Idealfall, nachdem der Kunde die gelieferte

Ware an uns bezahlt hat - begleichen wir die Eingangsrechnung an die Firma Bühler (vgl. Ausgangsrechnung auf der nächsten Seite).

Bewertung des Streckengeschäftes

Durch das Streckengeschäft erhalten unsere Kunden die Ware schneller, als wenn wir die Bestellung selbst abwickeln würden. Außerdem verringern sich die Transport- und Lagerkosten. Ein weiterer Aspekt ist, dass wir selbst kein Kapital im eigenen Lager binden. Mit dem Streckengeschäft gelingt es des Weiteren,

zwischen dem Coffeeshop und unseren Partnern eine langfristige Harmonie herbeizuführen und unsere Kunden jederzeit zufrieden zu stellen.

Coffeeshop LES - Ludwig-Erhard-Schule • Schoferweg 21 • 75175 Pforzheim



An die Schulleitung der
Ludwig-Erhard-Schule
Schoferweg 21
75175 Pforzheim

Ihre Zeichen, Ihre Nachricht vom

Unsere Zeichen, unsere Nachricht vom
jā

Fax
07231 391844
Telefon
07231 391841

E-Mail
coffeeshop-les@gmx.de
Pforzheim, 21.01.2015

Rechnung Nr. 05 - 15

Sehr geehrte Damen und Herren,

wir bedanken uns für Ihren Auftrag vom 15.01.2015 und stellen Ihnen
folgenden Betrag in Rechnung:

Artikel	Menge	Einzelpreis in €	Betrag netto in €
Transfair <u>Organico</u>	3 kg	15,38	15,38
Schokolade Fair Trade	5 kg	6,72	33,60
abzüglich 5 % Rabatt			2,45
Gesamtbetrag netto			46,53
zuzüglich 7 % <u>USt</u>			3,26
Gesamtbetrag			49,79

Wir bitten Sie, den Rechnungsbetrag innerhalb von 14 Tagen ohne Abzug auf das unten
angegebene Konto zu überweisen.

Mit freundlichen Grüßen

Coffeeshop LES

i. A. Jessica Salvyaggio

Beträge geändert

Projektschop LES
Juniorenbetrieb der Ludwig-Erhard-Schule e. V.
Vorstände: Keston Holtyadel und Peter Schlang
Bankverbindung
Volksbank Pforzheim
IBAN DE03 6609 0000 0022 0901 24
BIC VEPFDE66
Steuer-Nr. 41451-30637

Tel 07231-39 18 41
Fax 07231-39 18 44
E-Mail: coffeeshop-les@gmx.de



Die wichtigsten Kunden des Coffeeshop LES

Der Coffeeshop LES beliefert auch andere Schulen mit den Produkten von Bühler-Catering.

Einige der unten genannten Schulen betreiben auch Juniorenfirmen.
Hier eine Auflistung unserer wichtigsten Kunden:

- Engelbert-Bohn-Schule Karlsruhe
- Johann-Philipp-Reis-Schule Weinheim
- Waldorfschule Pforzheim
- Die Lehrerinnen und Lehrer der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim



Coffeeshop LES



Geschäftszeiten und Kontaktmöglichkeiten

Persönlich oder telefonisch erreichen Sie uns zu folgenden Zeiten im Lernbüro B20, welches sich im B-Bau unserer Schule befindet:

Dienstag 12:15 Uhr bis 13:00 Uhr

Mittwoch 07:50 Uhr bis 10:35 Uhr

Freitag 11:25 Uhr bis 13:00 Uhr

Während der übrigen Zeiten steht Ihnen unter der unten genannten Telefonnummer unser Anrufbeantworter zur Verfügung

Telefon: 0 72 31 39 18 41

Faxnummer: 0 72 31 39 18 44

E-Mail: coffeeshop-les@gmx.de

Homepage: <http://www.Coffeeshop-les.de>



Die Weihnachtsaktion 2014

Auch dieses Jahr führten wir vor bzw. zu Weihnachten 2014 wieder unsere traditionelle Weihnachtsaktion durch. Sie stellt einen wesentlichen Bestandteil unseres Marketingkonzepts dar und ist daher nicht mehr aus unserem Marketing-Mix wegzudenken. Ihr Ziel ist es, unsere fair gehandelten Kaffeesorten und andere Produkte unseres Sortiments zur Weihnachtszeit an Lehrer zu verkaufen und ihnen somit eine Möglichkeit für etwas andere Geschenkideen zu ermöglichen. Folglich bieten wir nicht nur die üblichen Kaffeesorten an, sondern bemühen uns, durch eine laufende Sortimentsfortschreibung veränderten Kundenwünschen Rechnung zu tragen.



CoffeeShop LES

Die Lehrer hatten auch wieder die Möglichkeit, die beliebten hochwertigen Schoko-Edeltrüffel aus dem Café Monachorum in Bad Liebenzell – Monakam zu erwerben. Darüber hinaus boten wir unseren Kunden dieses Jahr auch Christstollen und Fruch-

tebrot aus der Backstube des Café Monachorum an.

Anzumerken ist, dass sowohl der Wildkaffee als auch die Schoko-Edeltrüffel sich einer hohen Beliebtheit erfreuten und mit nahezu jedem verkauften Kaffee auch ein Päckchen Schokoedeltrüffel sprichwörtlich „über die Ladentheke gegangen“ ist.

Normalerweise händigten wir unseren Kunden ihre bestellte Ware, die wir zuvor festlich verpackt hatten, in der Woche vor Weihnachten aus. Wie in all den Jahren zuvor hatten sie aber auch wieder die Möglichkeit, an Familie und Freunde ansprechende Weihnachtspäckchen mit den gewünschten Waren und einer passenden Glück-wunschkarte versenden zu lassen. Dies bot uns ein weiteres Aufgabenfeld, auf dem wir neue Kenntnisse erwerben konnten.



Während der Arbeit im Coffeeshop



Unsere Messe in Ulm

Im Oktober letzten Jahres fand in Ulm die Juniorenfirmenmesse 2014 statt. An unserem Stand verkauften wir aufgebrühten Kaffee sowie Kuchen und Kaffee in 250-Gramm-Packungen.

Bevor es am 16. Oktober losging, mussten wir viel planen und organisieren, damit an der Messe alles reibungslos abläuft. Wir bestellten z.B. Kaffee, Kaffeebecher und einen Wasserspender für unseren Messestand, zudem kümmerten wir uns um Deko-Material, planten, wer die benötigten Kuchen backen sollte und stellten einen Arbeitsplan für die Standdienste auf. Außerdem bereiteten wir ein Gewinnspiel vor, bei dem die Leute schätzen konnten, wie viele Kaffeebohnen sich in einem Glas befinden. Der Gewinner bekam 1 Kilo Kaffee aus unserem Sortiment als Preis zugesandt.



CoffeeShop LES

Am Donnerstag, dem 16. Oktober, fuhren wir, das CoffeeShop-Team, sowie die Juniorenfirmen Projektshop LES und Sell4You gemeinsam mit dem Bus nach Ulm, wo wir von den Organisatoren der Messe in den Wieland-Werken begrüßt wurden. Nachdem wir dort zu Abend gegessen hatten, konnten wir im Blautal-Center unseren Stand aufbauen und alles für den nächsten Tag vorbereiten.



Die Messe begann am 17. Oktober um 9:00 Uhr. Wir betreuten unseren Messestand in Teams, deshalb hatten wir zwischen unseren Schichten Zeit, die Stadt und das Blautalcenter zu erkunden. Außerdem nahmen wir an einer Stadtführung durch Ulm teil, bei der wir unter anderem auch das Ulmer Münster besichtigten.

Während unserer Standschichten verkauften wir Kaffee und Kuchen, führten Kundengespräche, um unsere Produkte zu vermarkten und Kunden anzusprechen und hielten unseren Stand sauber und ordentlich. Durch unsere Zusammenarbeit mit dem Sell4You-Team, welche unsere Produkte bei ihrem Glücksrad als Preise verwendeten, konnten wir noch mehr Umsatz erzielen.

Am Freitagabend gingen wir auf einen Messeball für die Juniorenfirmen, bei dem wir etwas essen und trinken konnten und die Chance hatten, uns mit den anderen Juniorenfirmen auszutauschen.

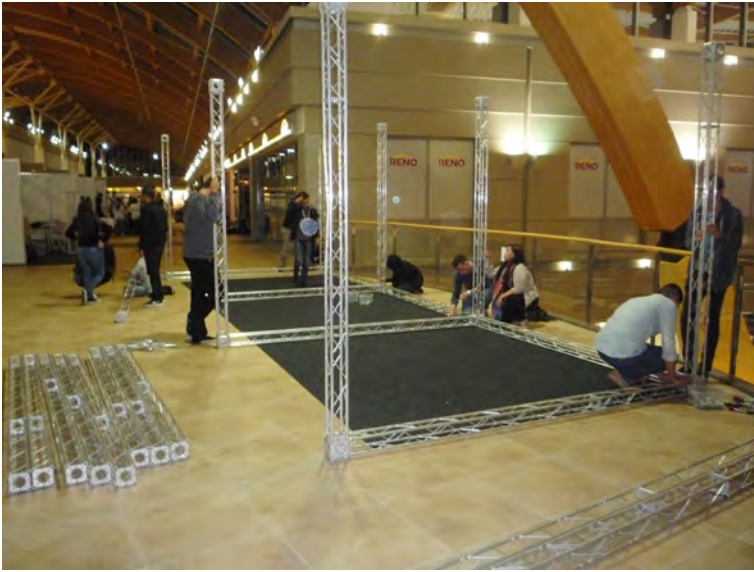
Am letzten Tag der Messe, am Samstag dem 18. Oktober, checkten wir schon früh aus dem Hotel aus und verbrachten den Tag überwiegend im Blautalcenter.

Wenn wir keinen Ständdienst hatten, konnten wir uns die Stände der anderen Juniorenfirmen und deren Produkte ansehen. An manchen Ständen gab es Probeartikel, Gewinnspiele, oder die Möglichkeit, einzelne Produkte zu testen.

Als die Messe abends zu Ende war, bauten wir

unseren Stand ab, verstauten alles im Reisebus und fuhren zurück zur Ludwig-Erhard-Schule, wo wir den Bus wieder ausräumten und uns dann verabschiedeten. Bei der Messe konnten wir viel über Kundenberatung und für die Zukunft lernen. Durch die gemeinsamen Aufgaben wurden unsere Teamfähigkeit verbessert und die Klassengemeinschaft gestärkt. Alles in allem bot uns die Messe eine interessante Erfahrung und hat uns gut gefallen.

Aufbau der Messestände



Während der Messe



Gewinnspiel

Schätzen Sie, wie viele Bohnen sich in unserem Glas-Behälter befinden!

Als Preis gewinnt

derjenige, der die Menge genau trifft oder ihr am nächsten kommt, 1 kg erstklassigen Kaffee „Transfair Organico“ aus fairem Handel und biologischem Anbau.

Der Gewinner wird spätestens bis zum 31.10.2014 benachrichtigt.

Wir wünschen Ihnen Viel Glück!

PREISLISTE

Kaffee am Stand:

- Transfair Organico (1kg) 1,50 €
- Bella Italia (1kg) 1,50 €

Kaffee für den Genuss daheim:

- Transfair Organico (250g) 4,80 €
- Bella Italia (250g) 4,80 €



Flyer für unsere Kunden



Coffeeshop LES

Juniorenfirma
Ludwig-Erhard-Schule
Pforzheim

Schoferweg 21
75175 Pforzheim

Tel.: (07231) 39 18 41
Fax: (07231) 39 18 44
www.coffeeshop-les.de
coffeeshop-les@gmx.de

Das sind wir:



Das Team des Coffeeshops LES besteht aus der Hälfte der Schülerinnen und Schüler des „Kaufmännischen Berufskollegs II“. In unserer Juniorenfirma erledigen wir alle Aufgaben größtenteils selbstständig. Zu unseren wesentlichen Arbeitsbereichen gehören der Einkauf, der Vertrieb bzw. das Marketing, die Abwicklung des Zahlungsverkehrs sowie die Durchführung zeitlich begrenzter Projekte. Bei unserer Arbeit, besonders in schwierigen Situationen, werden wir von unserem Klassenlehrer, Herrn Schlang, unterstützt, der unsere Juniorenfirma leitet und betreut.

Unsere Produkte:

- **Transfair „Organico“**
Ausgewogene-Mexiko-Hochland-Mischung, feine Säure, elegant, beikömmlich und aus biologischem Anbau
- **Transfair Chok**
Hochwertiges Schokoladenpulver, bei dessen Herstellung die sozialen und ökologischen Kriterien des Fairen Handels eingehalten werden
- **Schokolade Classic Chok**
Gleiche Produkteigenschaften wie Transfair Chok, jedoch aus herkömmlichem Anbau
- **Espresso „Bella Italia“**
So muss Espresso schmecken, Schokoladiger, kräftiger Geschmack, jedoch nicht bitter
- **Milchpulver Topping**



Weitere Produkte liefern wir auf Anfrage gerne.

Coffeeshop LES

Das Konzept des Coffeeshop LES



Der wichtigste Geschäftspartner des Coffeeshop LES ist das Unternehmen Bühler Catering GmbH in Ettlingen. Dieses ist auf den Vertrieb verschiedener Heißgetränk- und Verpflegungsautomatensysteme und hochwertiger Kaffeesorten spezialisiert. Die Zusammenarbeit zwischen Bühler Catering und dem Coffeeshop LES einerseits und unseren Kunden andererseits geschieht in Form eines sog. Streckengeschäfts:

Nach Eingang einer Kundenbestellung wird diese von unseren Mitarbeitern an Bühler Catering weitergeleitet. Unsere Partnerfirma ist nun verantwortlich für die fachgerechte Ausführung des Auftrags.

Die bestellten Waren werden ausgeliefert sowie nötige Serviceleistungen durchgeführt.

Die Rechnungsstellung und das Inkasso erfolgen jedoch durch uns.

Zu unseren Kunden gehören hauptsächlich Schulen aus dem Großraum Nordbaden. Durch unsere enge Zusammenarbeit mit der Firma Bühler Catering GmbH und die Übernahme der kaufmännischen Arbeiten durch uns ist es möglich, die Preise unserer Produkte kundenfreundlich zu kalkulieren. Außerdem garantieren wir Ihnen, in Zusammenarbeit mit Bühler Catering Ihre Aufträge zu Ihrer vollsten Zufriedenheit auszuführen.

Unser Geschäftspartner - Bühler - Catering GmbH

Bühler Catering vertreibt ausschließlich hochwertige Kaffees aus den besten Anbaugebieten der Welt.

Sehr beliebt sind auch Kaffee und Schokoladenpulver aus fairem Handel sowie Wildkaffee aus Äthiopien. Eine nähere Beschreibung der Produkte finden Sie auf Seite drei.

Weitere Angebote der Bühler Catering GmbH sind Trinkwasseranlagen und Water-Cooler, Kaffeefullautomaten von JURA und anderen Herstellern sowie Verpflegungsautomaten.

Alle Automatenysteme werden regelmäßig gewartet und betreut. Durch großes Know how und kurze Wege wird eine erfolgreiche und partnerschaftliche Geschäftsbeziehung garantiert, die meist sehr langfristig ist.

Vielen Dank für Ihr Interesse.

Wir würden uns freuen mit Ihnen in näheren Kontakt treten zu dürfen.

Coffeeshop LES
Ludwig-Erhard-Schule
Schoferweg 21
75175 Pforzheim

Tel.: (07231) 39 18 41
Fax: (07231) 39 18 44
www.coffeeshop-les.de
coffeeshop-les@gmx.de



BÜHLER Catering GmbH - Industriest. 2b - 75275 Ettlingen - Tel: 07231 - 58 97 80 - Fax: 07231 - 58 97 86



Tristan Birmeyer, Michelle Bubolz, Dilsad Erdogan,
Madeleine Herlan, Willson Li, Jennifer Neumann, Mai-Phuong
Nguyen, Tia-Mylène Rühle, Oguz Sahin, Adrian Sopek,
Nikolaj Weidenkeller, Robert Wirütin

Juniorenfirma der Ludwig-Erhard-Schule e.V.
Schoferweg 21
75175 Pforzheim
Tel. 07231 391843
E-Mail: sell4ules@gmx.de
Homepage: www.sell4ules.com



MARKETING

Damit wir allen Kundenwünschen gerecht werden können, versuchen wir, immer unser Bestmögliches zu geben. Wir setzen unser kreatives Wissen so ein, dass wir bei unseren Kunden einen positiven Eindruck hinterlassen.

Dies bestätigte unser Auftritt bei einer Juniorenfirmenmesse in Ulm, den wir erfolgreich bewältigt haben.

Wir erstellten für unsere Besucher ein aussagekräftiges Konzept: Ein Glücksrad mit attraktiven Preisen, von Kaffee bis Kuchen, Kaffeegläser bis Thermobecher und Hauptpreisen, die je nach Wahl aus einem Kaffeeset oder einem Gold-Sektfläschchen bestanden.

Unsere Aufgaben umfassen nicht nur interne, sondern auch abteilungsübergreifende Bereiche. Seit Anfang des Jahres 2015 ermöglichen wir den Schülern, ihre Pausen noch schöner zu gestalten, indem der Projektshop e.V. zwei Tischkicker in dem ehemaligen Aufenthaltsraum im B-Gebäude aufgestellt hat, die wir betreuen.

Unsere Aufgaben umfassen folgende Bereiche:

- Regelmäßiges Aktualisieren unserer Homepage
- Planung und Durchführung von Werbeaktionen
- Ständiges Abrufen der E-Mails
- Flyer und Plakate entwerfen



Die Buchhaltung

Regelmäßig müssen wir unser Bankkonto per Online-banking überprüfen und schauen, ob es Veränderungen gibt. Wenn dies der Fall ist, drucken wir diese Veränderung aus und heften sie ab, so dass wir nie den Überblick verlieren.

Nach der Versteigerung eines Artikels müssen wir Überweisungen an unsere ebay-Auftraggeber tätigen und die dazu gehörigen Abrechnungen erstellen.

Kassen haben, machen wir eine Bankeinzahlung und buchen dieses Geld auf unser Bankkonto. Diese Aufgabe übernimmt Frau Hollwedel dann für uns.

Außerdem muss am Jahresende eine Bilanz erstellt werden, um zu sehen, ob wir in dem Geschäftsjahr einen Gewinn oder Verlust erzielt haben.

Sell4u
eBay | S J F O P

Sell4u, Ludwig-Erhard-Schule, Schoferweg 21, 73173 Pforzheim

Benutzer: Alexandra Braun

Abrechnung Nr.147 -2015

Artikel:	Mammut (DVD)	
Auktionsbetrag:		1,99 €
Porto:		+ 1,00 €
Zahlungseingang nach Versteigerung:		2,99 €
Gebühren ebay:		- 0,74 €
Provision Sell4u:		- 0,20 €
19% Umsatzsteuer auf Provision:		- 0,04 €
Ausgelegtes Porto:		- 1,00 €
Überweisungsbetrag:		<u>1,01 €</u>

Es wurde von der Differenzbesteuerung Gebrauch gemacht. Die in der Abrechnung enthaltene Mehrwertsteuer beträgt 0,04 €.

Der Überweisungsbetrag wird Ihnen in den nächsten Tagen auf das folgende Konto überwiesen:

Bankverbindung:
Kreditinstitut: Postbank
IBAN DE02 60010070 0655936703
BIC: PBNKDEFF
Konto-Nr.: 655936703

Geschäftszeiten: Telefon: 07231-392642 | Volksbank Pforzheim eG | Geschäftszeiten: Mittwoch 08.00 - 10.30 Uhr
Schoferweg 21 | e-mail: sell4u.LE@igms.de | Bankleitzahl: 66690002 | Kontonummer: 3156296 | Freitag: 08.00 - 10.30 Uhr
73173 Pforzheim

Volksbank Pforzheim eG

BLZ: 66690000 Datum: 11.03.2015
Konto: 3156296 Uhrzeit: 08:45
Abfrage von: Kerstin Hollwedel Kontoinhaber: Projektshop LES e.V.

Information zu: Überweisung/Umbuchung

Empfänger: Alexandra Braun
IBAN/Kontonummer: DE02600100700655936703
BIC/BLZ: PBNKDEFF
Bei Kreditinstitut: DEUTSCHE POSTBANK AG
Betrag in EUR: 0,98
Verwendungszweck: Hörbuch Blut und Silber
IBAN Auftraggeber (Kontoinhaber): DE7966690000003156296
Auftraggeber (Kontoinhaber): Projektshop LES e.V.

Verwendete TAN: 466152
Ihren Auftrag haben wir entgegengenommen.

Schließen



Die Abrechnungen und Überweisungen haben hauptsächlich etwas mit der ebay-Abteilung zutun, so dass wir mit dieser Abteilung eng kooperieren müssen.

Seit diesem Kalenderjahr haben wir zwei Verkaufsstände und müssen deswegen auch jeden Freitag zwei getrennte Kassenabrechnungen machen. Dabei müssen der Ist- und der Sollbestand ermittelt werden. Wenn wir zu viel Bargeld in den

In der Buchhaltung sind die Organisation und die Zuverlässigkeit äußerst wichtig.

NACHHILFE/VERKAUFSSTAND

Unsere Nachhilfe/Stand-Abteilung ist eine von vier Komponenten der Juniorenfirma Sell4u. Hier bearbeiten wir, Mai-Phuong Nguyen, Oguz Sahin und Tia-Myléne Rühle jegliche anfallende Aufgaben rund um das Themengebiet Nachhilfe und unseren Sell4u-Verkaufsstand.

Aufgaben der Nachhilfe:

- Durch Durchsagen, Plakate etc. für die Matheprüfungsvorbereitung werben
- Prüfungsklassen informieren
- Quittungen erstellen
- Nachhilfelehrer kontaktieren
- Honorarverträge erstellen

Aufgaben des Verkaufsstands:

Im Verkaufsstand sind wir dafür zuständig, dass während unserer Verkaufszeiten alles gut abläuft. Das heißt, wir überprüfen in unseren Juniorenfirmenstunden, die am Mittwoch von 07:50 – 10:25 Uhr und am Freitag von 11:25 – 14:00 Uhr stattfinden, den Bestand der jeweiligen Artikel und sorgen dafür, dass es bei der Verkaufsabwicklung zu keinen Problemen kommt. Am Ende des Jahres sind wir zuständig für die Inventur, um so zu sehen, was verkauft wurde und welchen Bestand wir aktuell haben.



EBAY

Unsere ebay - Abteilung ist neben der Buchhaltung, dem Marketing, der Nachhilfe und der Warenabteilung eine der vier Bereiche der Juniorenfirma Sell4U. Wir bearbeiten Aufträge von Lehrern und Schülern mit dem Ziel, Bücher, CDs, DVDs, Spielzeug und weitere Gebrauchsartikel online auf der Handelsplattform E-Bay zu verkaufen.

Dabei arbeiten wir, Robert Wirütin, Niko Weidenkeller und Madeleine Herlan, zweimal wöchentlich während der Jufi-Stunden in unserer Juniorenfirma. Im Lernbüro steht uns alles zur Verfügung, was wir für die professionelle Arbeit mit ebay benötigen. So arbeitet jeder an seinem eigenen PC.



zess werden vorab Bilder des Artikels angefertigt und eine Artikelbeschreibung formuliert.

Die Arbeitsteilung erfolgt durch kurze Absprache untereinander. So stellt der eine beispielsweise bei abgelaufenen Auktionen die Artikel wieder neu ein, währenddessen ein anderer den jeweiligen Geschäftspartner über den Verkauf seines Artikels informiert. In der Regel ist ein klarer Ablauf der Arbeitsschritte wie folgt festzulegen:

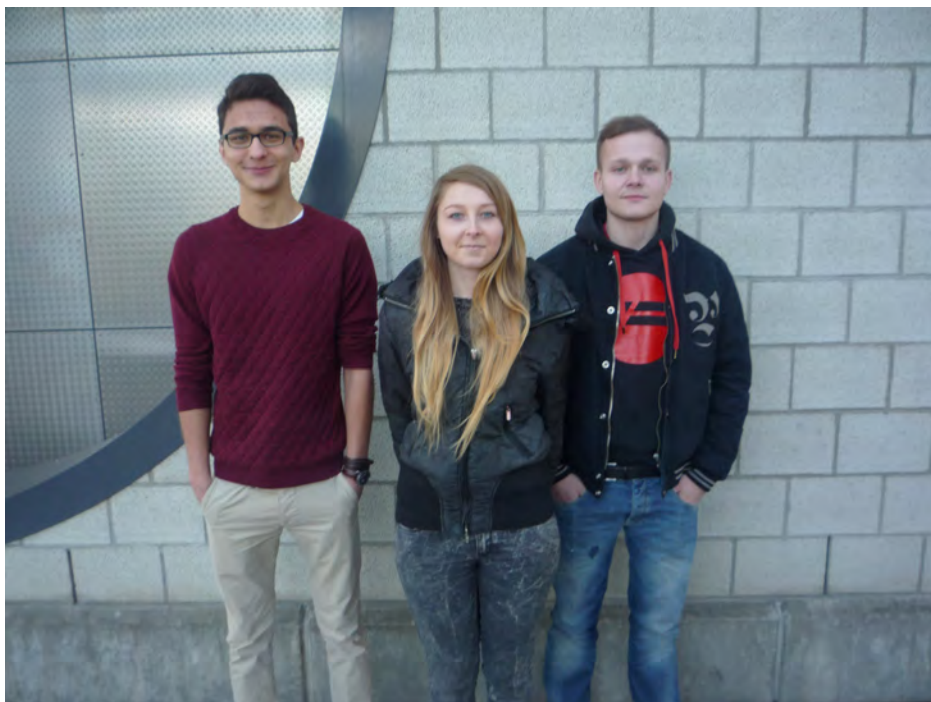
Während des Arbeitsprozesses stehen wir in unmittelbarem Kontakt mit der Buchhaltung, um mögliche Fragen zu beantworten.

Nach einer erfolgreichen Auktion wird geprüft, ob der Höchstbietende eine Überweisung getätigt hat. Bei diesem Arbeitsschritt kooperieren wir mit der Buchhaltung. Falls die Zahlung auf unserem Konto eingegangen ist, verschicken wir die entsprechenden Artikel per Post.

Genauere Ablaufprozesse:

Als erstes geht ein Mitarbeiter der E-Bay Abteilung einen Kommissionsvertrag mit einer anderen Person ein, für die wir einen Artikel auf E-Bay versteigern sollen.

Daraufhin wird der Artikel aufgenommen und online gestellt. Beim Einstellungspro-





Ludwig-Erhard-Schule

Schoferweg 21
75175 Pforzheim

Annahmezeiten: Montag - Freitag 9.30 - 9.50 Uhr

Kommissionsvertrag

Hiermit bestätigen wir den Eingang ihrer Ware:

Art		
Zustand	Neu ()	Gebraucht ()
Grund des Verkaufs		
Zubehör		
Schäden		
Funktionsfähigkeit	Ja ()	Nein/Defekt ()
Mindestverkaufspreis (Hierbei handelt es sich um eine freiwillige Angabe)		
Persönliche Angaben: Name	Klasse:	
Straße		
PLZ / Ort		
E-Mail		
Tel.-Nr.		
Kreditinstitut		
BLZ		
Konto Nr.		



Allgemeine G

Die Ware wird n
dass bei Vertrags
erhält der Ware
Aufwendungen i
Es wird keine G
diese wieder zur
nachweisbare Mä
Die Daten werde
oben genannten /

Datum, O

The screenshot shows the eBay profile of the seller 'lessell4u'. The profile includes the seller's name, a star rating, and the text '100% positive Bewertungen'. It also shows the seller's location as 'Deutschland' and the date they became an eBay member: '22. Nov. 2006'. There are buttons for 'Angebotene Artikel' and 'Kontakt'. Below the profile information, there are statistics for 'Bewertungen' (10 positive, 0 neutral, 0 negative) and a list of 'Angebotene Artikel' (4 items). The items listed are:

- 'Die Chemie des Todes' von Simon Beckett (EUR 1,99, Noch 3 Std)
- 'Böse Liebe' von Jonathan K... (EUR 1,99, Noch 3 Std)
- 'Brüder Grimm' von Wilhelm ... (EUR 1,99, Noch 3 Std)
- 'Köstliche Bärlauchküche' (EUR 1,00, Noch 2 T)

Unser shop bei ebay <http://www.ebay.de/usr/lessell4u>

MESSEBERICHT ULM 2014

Das Wochenende vom 16. bis 18. Oktober 2014 war nicht nur ein besonderes Ereignis für das Blautalcenter und seine Besucher, sondern auch für die Juniorenfirmen unserer Ludwig-Erhard-Schule.

Zunächst standen die Planung und Umsetzung unserer Ideen und Geschäftskonzeptionen der gesamten Juniorenfirmen im Vordergrund. Viele Vorschläge, Neigungen und Impulse wurden ausgewertet.



Das Ergebnis war ein internes Verkaufskonzept, das wir mit den anderen zwei Juniorenfirmen der Schule entwickelten, bei dem wir ein Glücksrad als Hauptattraktion verwendeten.

Real existierende Firmen, von Azubis oder Schülern geführt, aus zahlreichen deutschen Unternehmen und Schulen, bildeten den Kern der Messeveranstaltung in Ulm. Die Besucher erwartete eine Vielfalt an exklusiven Messeangeboten: von Verkehrs-Simulatoren über Roboter-Torschießen bis hin zu Kaffee-Glücksrad und Kuchen war alles dabei. Neben großen Konzernen wie BMW, ratiopharm, usw. traten auch wir von der Ludwig-Erhard Schule im Rahmen einer Schulveranstaltung mit einem dreiteiligen Messestand auf. Die Wieland-Werke als Organisator ermöglichten auch unserer Schule wieder einmal die Teilnahme an einer solchen Veranstaltung.

dem wir ein Glücksrad als Hauptattraktion verwendeten.

Der offizielle Messebeginn war Freitag, 17.10.14 um 09:30 Uhr. Jedoch begann unsere Arbeit für die Messeveranstaltung schon Wochen vorher.



Während der Coffeeshop (BK2a) von Herrn Schlang Kaffee und Kuchen und der Projektshop-LES (BFW2a) Schwarz- und Eistee verkauften, unterstützte Sell4u (BK2a) den Absatz mit Hilfe von Gewinn Gutscheinen. Beim Drehen unseres Glücksrades konnte man Preise wie zum Beispiel Gläser für Latte Macchiato, Thermoskannen, Kaffeesets sowie Kaffee und Kuchen vom Coffeeshop gewinnen.

Unsere Juniorenfirmen wurden betreut von Herrn Großmüller, Herrn Häuber, Herrn Klemke, Herrn Lang, Herrn Marischler, Herrn Lipps und Herrn Schlang.

Die Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim trat mit drei Ständen, dem Coffeshop (orange), dem Sell4u-Team (blau) und dem Projektshop-LES (grün) gemeinsam in Ulm auf.



sammeln, die unseren Horizont erweitert haben. Durch die vielen Kundengespräche haben einige Schüler gelernt, aufgeschlossener und selbstbewusster mit Menschen umzugehen.

Schon am ersten Messttag merkten wir, dass unsere Einnahmen sehr gut und die Kunden mit unserem Stand zufrieden waren.

Zum Schluss lässt sich sagen, dass die Messe in Ulm ein sehr großes und schönes Ereignis für uns war.

Um 20:00 Uhr war der erste Messttag zu Ende. Darauf folgte ein Messeball an der Friedrich-List-Schule. Die Organisatoren dieses Projekts hatten dort für alle Junioren ein Abendessen vorbereitet.

Wir hoffen, dass die Ludwig-Erhard-Schule in Zukunft weitere solche Veranstaltungen für unsere vier Juniorenfirmen ermöglicht.

Am nächsten Morgen-unserem Abreisetag-begann der gewohnte Arbeitsablauf. Einige haben sich bereit erklärt, um 18:00 Uhr das gesamte Gepäck in den Bus zu laden. Nachdem die letzten Gewinne an die zufriedenen Kunden überreicht waren, bauten die anderen Juniorenfirmen und wir unsere Stände wieder ab.



Am späten Abend fuhren wir mit dem Bus wieder zur Schule. Dort räumten wir das Fahrzeug mit all seinen Utensilien wieder aus. Jeder Schüler war daran beteiligt, die Sachen wieder sachgemäß im Schulgebäude zu verstauen.

Rückblickend fanden wir als Sell4u-Team dieses Ereignis sehr lehrreich und sinnvoll. Wir konnten uns einen kleinen Einblick in die Arbeitswelt verschaffen und neue Erfahrungen

Rückblick auf die Mitgliederversammlung 2014

Bericht des Vorstandes



Die Firmen berichten über das Geschäftsjahr.



Bericht der Kassenprüferin



Abstimmungen



Mitglieder



Verabschiedungen



Alte und neue Vorstandsvorsitzende



Impressum

Herausgeber:
Projektshop LES
Juniorenbetrieb der Ludwig-Erhard-Schule
Pforzheim e. V.
Schoferweg 21
75175 Pforzheim
Tel.: 07231 391842
Fax.: 07231 391844
www.projektshoples.de
projektshoples@gmail.com

Erste Vorsitzende:
Kerstin Hollwedel
Peter Schlang

Stellvertretende Vorsitzende:
Thomas Burger
Melanie Gebauer
Wolfgang Großmüller
Dr. Ronald Gundermann
Gerd Häuber
Kristian Lang
Michael Marischler
Ulrich Wurst

Die Jufi-Teams im Jahr 2014/2015

Projektshop LES BFW2a	Ahmed Aktas, Naji Balasini, Fabio Alessio Di Fazio, Kübra Gültepe, Valentina Hajdinjak, Julian Herrmann, Melina Ho, Armand Inag, Fatee Ismail Kheder, Malin Mirhan Kitar, Mazlum Mutlu, Ayhan Özyanik, Fabiola Salustro, Til Schlafer, Marco Schmid, Julia Smirnow, Laurin Stäblein, Reyhan Tekdas, Melisa Turan, Onur Yildiz Betreuende Lehrer: Wolfgang Großmüller, Gerd Häuber, Kristian Lang, Michael Marischler
Local-EXPO-Services BK1a	Damaris Baier, Lydia Bambach, Greta Beckel, Daniel Bossert, Alicia Böttcher, Emine Cira, Julia Dörflinger, Jessica Flaig, Kemal Genc, Jan Glöckner, Susann Hachem, Aylin Hermann, Felix Kleile, Nico Luginsland, Mona Lutz, Lara May, Murat Önal, Lorenz Rechkemmer, Tamara Salewski, Diana Schäfer, Vincent Schraube, Kim Seemann, Darko Simeunic, Marc-Leon Söder, Lea Tolonic, Melina Tsetinis, Patricia Uhlig, Yannick Völker, Emre Yüksel Betreuende Lehrer: Melanie Gebauer und Dr. Ronald Gundermann
Coffeeshop LES BK2a	Florian Atlas, Matthea Augenstein, Jessica Bagsik, Cihansah Bilen, Özgür Bolat, Matthias Czupik, Samet Kara, Manuel Arpad Pajzer, Jonas Rehberg, Nicole Rothfuß, Jessica Salvaggio, Linda Schwarzbach, Franziska von der Cramm Betreuender Lehrer: Peter Schlang
Sell4u LES BK2a	Tristan Birnmeyer, Michelle Bubolz, Dilsad Erdogan, Madeleine Herlan, Willson Li, Jennifer Neumann, Mai-Phuong Nguyen, Tia-Myléne Rühle, Oguz Sahin, Adrian Sopek, Nikolaj Weidenkeller, Robert Wirütin Betreuende Lehrerin: Kerstin Hollwedel

Nachdruck, auch auszugsweise, nur mit schriftlicher Genehmigung des Herausgebers.

Alle aktuellen Infos über unsere Juniorenfirmen erhalten Sie unter:
www.juniorenfirmen-les-pforzheim.jimdo.com



Die Juniorenfirmen der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim

Die Juniorenfirma
 „Projektshop LES e.V.“

Aktuelles

Projektshop LES

Coffeeshop LES

Sell4u

Juniorenfirmenmesse 2014

Local-EXPO-Services

Mitgliederversammlungen

Geschäftsberichte

Jahresspende

Anfahrt

Die Juniorenfirma „Projektshop LES e. V.“

Qualifizierung junger Menschen in „Young enterprises“

Wirtschaftliche Gestaltungskompetenz als Basis für eine spätere berufliche Tätigkeit und Selbstständigkeit

Die Fortentwicklung des Schwerpunktes „Handlungsorientiertes Lernen in Lernfirmen“ ist ein integraler Bestandteil des Schulprofils der Ludwig-Erhard-Schule. Ein wichtiges Ziel unserer Lernfirmen besteht darin, über reale bzw. simulierte Geschäftsprozesse systematisches Denken in Form von System- und Lenkungswissen zu fördern und den Schülerinnen und Schülern die Fähigkeit zu vermitteln, komplexe Handlungszusammenhänge zu verstehen und in der Praxis umzusetzen.

Hierzu wurde in den vergangenen Jahren an der Ludwig-Erhard-Schule Pforzheim eine Struktur von realen und simulierenden Lernfirmen entwickelt, die es erlaubt, junge Menschen für Geschäftsprozesse zu sensibilisieren und diese unter betriebswirtschaftlichen Gesichtspunkten zu analysieren bzw. zu bewerten. Als Mitarbeiter/innen können unsere Schüler im Rahmen realer bzw. virtueller Lernfirmen Systemdenken, Teamarbeit und Kundenorientierung erwerben und einsetzen. Ganzheitliches, prozessorientiertes Lernen bildet somit eine wichtige Ergänzung zum bewährten fachsystematischen Unterricht.

Rahmenbedingungen für die Qualifizierung

- Juniorenfirmen und Übungsfirmen können im Rahmen betrieblicher



Alle Geschäftsberichte